



STOCKHOLM INTERNATIONAL
PEACE RESEARCH INSTITUTE

Press release
EMBARGO:9 December 2019, 00:01 AM CET

Contact: Alexandra Manolache
Communications Officer
Tel: +46 766 286 133
Email: alexandra.manolache@sipri.org

INDÚSTRIA GLOBAL D'ARMES: LES VENDES CREIXEN UN 4,6% A TOT EL MÓN I CINC EMPRESES ESTATUNIDENQUES ENCAPÇALEN EL RÀNQUING

(Estocolm, 9 de desembre del 2019) Les vendes d'armes i serveis militars per part de les 100 empreses més grans del sector (excepte les xineses) van arribar als 420.000 milions de dòlars el 2018, amb un increment del 4,6% respecte l'any anterior. Així ho indiquen les noves dades publicades avui per l'Stockholm International Peace Research Institute (SIPRI) en el seu rànquing de les Top 100.

Les noves dades de la Base de Dades sobre la Indústria d'Armes del SIPRI mostren que les vendes d'armes i serveis militars per part de les empreses que figuren a la llista Top 100 han augmentant un 47% des del 2002 (any a partir del qual es disposa de dades comparables). La base de dades exclou les empreses xineses perquè la manca d'informació impedeix fer una estimació fiable.

Les empreses dels EUA dominen la llista Top 100 i les grans fusions es converteixen en tendència

Per primera vegada des del 2002, les cinc empreses d'armament que encapçalen el rànquing tenen la seu als EUA: Lockheed Martin, Boeing, Northrop Grumman, Raytheon i General Dynamics. Les vendes d'aquestes cinc companyies van arribar als 148.000 milions de dòlars, un 35% del total de les vendes d'armes de les Top 100 el 2018. El total de les vendes per part d'empreses estatunidenques al rànquing va pujar a 246.000 milions de dòlars, l'equivalent al 59% de totes les vendes d'armes de les Top 100. Aquesta xifra representa un increment del 7,2% en comparació al 2017.

Un desenvolupament clau de la indústria d'armes dels EUA el 2018 va ser la seva tendència creixent a la concentració d'algunes de les principals empreses productores. Per exemple, dues de les cinc que encapçalen el rànquing, Northrop Grumman i General Dynamics, van fer adquisicions multimilionàries el 2018.

'Les empreses dels EUA s'estan preparant per al nou programa de modernització d'armes que el president Trump va anunciar el 2017', afirma Aude Fleurant, Directora del Programa d'Armes i Despesa Militar del SIPRI. 'Les grans companyies s'estan fusionant per tal de poder produir la nova generació de sistemes d'armes i així situar-se en una millor posició per guanyar contractes del Govern nord-americà.'

Les vendes de les empreses d'armes russes es mantenen estables

El conjunt de les vendes d'armes de les deu empreses russes que apareixen en el rànquing del 2018 va ser de 36.200 milions de dòlars —una disminució irrellevant del 0,4% respecte el 2017. El seu percentatge en el total de vendes de les Top 100 va passar del 9,7% el 2017 al 8,6% el 2018. El motiu és que la xifra total de la llista Top 100 del 2018 és més elevada a causa del creixement substancial en les vendes d'armes de les empreses estatunidenques i europees.

Entre les deu empreses russes de la llista Top 100, les tendències són variades: cinc companyies van registrar un increment de les vendes mentre que altres cinc van decreïxer. La principal productora d'armes del país, Almaz-Antey, va ser l'única empresa russa en el rànquing top 10 (en la 9a posició) i va representar el 27 % del total de les vendes d'armes de les empreses russes en la llista Top 100. Les vendes d'Almaz-Antey van créixer un 18% el 2018, fins als 9.600 milions de dòlars.

'Les vendes d'armes d'Almaz-Antey, el major productor de Rússia, van continuar creixent el 2018' assegura Alexandra Kuimova, investigadora del Programa d'Armes i Despesa Militar del



**STOCKHOLM INTERNATIONAL
PEACE RESEARCH INSTITUTE**

Press release
EMBARGO:9 December 2019, 00:01 AM CET

Contact: Alexandra Manolache
Communications Officer
Tel: +46 766 286 133
Email: alexandra.manolache@sipri.org

SIPRI. 'Aquest increment va ser el resultat no només de la forta demanda interna, sinó també del creixement continuat de vendes a altres països, en particular del sistema de defensa aeri S-400.'

Creixen les vendes d'armes de les empreses franceses però disminueixen les de les empreses britàniques i alemanyes

En conjunt, les vendes d'armes de les 27 empreses europees a la llista Top 100 van créixer una mica el 2018 fins als 102.000 milions de dòlars. Les vendes de les empreses amb seu al Regne Unit van caure un 4,8% fins als 35.100 milions de dòlars, però es van mantenir les més elevades d'Europa. BAE Systems (6è a la llista) és el major productor d'armes del món fora dels EUA. Les seves vendes van caure un 5,2% el 2018 fins als 21.200 milions de dòlars.

'Sis de les vuit empreses amb seu al Regne Unit de la llista Top 100 van notificar una reducció en les vendes d'armes el 2018,' afirma Nan Tian, investigador del Programa d'Armes i Despesa Militar del SIPRI. 'Això es va deure, en part, a retards en el programa de modernització d'armes del Regne Unit.'

En conjunt, les vendes d'armes de les empreses franceses de la llista Top 100 van ser les segones més altes d'Europa, amb 23.200 milions de dòlars. 'El creixement global de les vendes d'armes de les sis empreses franceses de la SIPRI Top 100 va ser principalment com a conseqüència de l'increment del 30% de les vendes del fabricant d'avions de combat Dassault Aviation,' constata Diego Lopes da Silva, investigador del Programa d'Armes i Despesa Militar del SIPRI.

Les vendes totals combinades de les quatre empreses productores d'armes d'Alemanya que apareixen al rànquing van caure un 3,8%. 'L'increment de lliuraments de vehicles militars per part de Rheinmetall, la principal empresa d'armes amb seu a Alemanya, va ser contrarestat per una caiguda de les vendes del fabricant de vaixells ThyssenKrupp,' conclou Pieter D. Wezeman, investigador sènior del Programa d'Armes i Despesa Militar del SIPRI.

Altres dades destacables de la llista Top 100

Vuitanta de les 100 principals productores d'armes el 2018 tenien la seu als EUA, Europa i Rússia. De les 20 restants, el Japó en tenia 6; Israel, Índia i Corea del Sud, 3; Turquia, 2 i Austràlia, Canadà i Singapur, 1.

Les vendes conjuntes de les sis empreses japoneses es van mantenir relativament estables el 2018. Amb 9.900 milions de dòlars, van representar el 2,4% del total de la llista Top 100.

Les vendes de les tres empreses israelianes van ser de 8.700 milions de dòlars i van representar el 2,1% del total de la llista Top 100. Elbit Systems, Israel Aerospace Industries i Rafael totes van incrementar les seves vendes d'armes el 2018.

Les vendes conjuntes de les tres empreses d'armes índies de la llista Top 100 van ser de 5.900 milions de dòlars el 2018, una davallada del 6,9% respecte el 2017. El descens es deu principalment a la rellevant caiguda de vendes (el 27%) de l'empresa Indian Ordnance Factory.

En conjunt, les tres empreses amb seu a Corea del Sud van vendre armes per valor de 5.200 milions de dòlars el 2018 (l'equivalent a l'1,2 % del total de la llista Top 100), una xifra un 9,9% més elevada que el 2017. Malgrat això, l'empresa LIG Nex1 va trencar la tendència i les seves vendes van caure un 17% el 2018. El constructor de vaixells DSME, que era a la llista el 2017, va quedar fora de les Top 100 el 2018.

Les vendes d'armes d'empreses turques de la llista Top 100 van créixer un 22% el 2018, fins als 2.800 milions de dòlars. Turquia vol desenvolupar i modernitzar la seva indústria d'armes i les empreses turques es van continuar beneficiant d'aquest esforç el 2018.



**STOCKHOLM INTERNATIONAL
PEACE RESEARCH INSTITUTE**

Press release
EMBARGO:9 December 2019, 00:01 AM CET

Contact: Alexandra Manolache
Communications Officer
Tel: +46 766 286 133
Email: alexandra.manolache@sipri.org

La Base de Dades del SIPRI sobre la Indústria d'Armes

La Base de Dades del SIPRI sobre la Indústria d'Armes es va crear el 1989. En aquell moment, no contenia les dades de les empreses dels països de l'Europa de l'est, inclosa la Unió Soviètica. La versió actual conté dades des del 2002, incloses les de les empreses russes. Les empreses Xineses no s'inclouen perquè no hi ha dades disponibles a partir de les quals poder fer estimacions raonables o consistents sobre les vendes d'armes des del 2002.

Per 'vendes d'armes' s'entenen les vendes de bens i serveis militars a clients militars domèstics i estrangers. A no ser que s'especifiqui el contrari, tot els canvis s'expressen en terme reals. Tots els canvis entre el 2017 i el 2018 es basen en la llista d'empreses classificades el 2018 (p. ex. la comparació anual es fa entre el mateix conjunt d'empreses). Les comparacions a més llarg termini (p. ex. entre el 2002 i el 2018) es basen en el conjunt d'empreses llistades en l'any respectiu (p. ex. la comparació és entre diferents grups d'empreses).

La Base de Dades del SIPRI sobre la Indústria d'Armes, que inclou dades més detallades dels anys 2002–18, està disponible a la web del SIPRI.

*Aquest és el primer dels tres llançaments de les dades més rellevants que precediran la presentació del buc insígnia de les publicacions del SIPRI a mitjan 2020: l'Anuari SIPRI (SIPRI Yearbook). Abans, el SIPRI farà públiques les seves **dades sobre transferències internacionals d'armes** (detalls de totes les transferències internacionals de grans armes durant el 2019), així com les **dades sobre la despesa militar mundial** (informació completa sobre les tendències nacionals, regionals i globals en despesa militar).*

For information and interview requests contact SIPRI Communications Officer **Alexandra Manolache** (alexandra.manolache@sipri.org, +46 766 286 133) or SIPRI Communications Director **Stephanie Blenckner** (blenckner@sipri.org, +46 8 655 97 47).

STOCKHOLM INTERNATIONAL PEACE RESEARCH INSTITUTE

SIPRI is an independent international institute dedicated to research into conflict, armaments, arms control and disarmament. Established in 1966, SIPRI provides data, analysis and recommendations, based on open sources, to policymakers, researchers, media and the interested public. SIPRI is regularly ranked among the top most respected think tanks worldwide. Visit **www.sipri.org**.